

## Divorce : questions pratiques autour de l'acquisition et la vente pendant la procédure de divorce

Niveau : Pratique courante

Durée : 0,5 jour(s) soit 3,5 heure(s)

### Public concerné :

---

Notaires et collaborateurs pratiquant le droit de la famille

### Objectifs pédagogiques :

---

A la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Conseiller patrimoniallement les clients dans le cadre d'une vente pendant leur procédure de divorce
- Conseiller patrimoniallement les clients dans le cadre d'une acquisition pendant leur procédure de divorce

### CONTENU :

---

#### Rappels préliminaires et points de vigilance

---

- Le Notaire et le règlement du régime matrimonial en phase amiable ou contentieuse
  - Le Notaire garant de la régularité des opérations de partage
- 

#### Focus sur les difficultés liées à l'achat ou la vente d'un logement avant le divorce.

---

- Le Notaire chef d'orchestre de la vente avant

## divorce

---

- Planifier la mise en vente dans le cadre de la conclusion d'un accord global
  - Accompagner le client de la mise en vente à la conclusion de sa vente
  - Le rôle du notaire en cas d'achat avant le divorce
    - Les risques et difficultés inhérents à l'acquisition avant divorce
    - Intervention du conjoint et responsabilité du Notaire
- 

## Prérequis

---

Aucun prérequis exigé, toutefois des connaissances de base des procédures de divorce sont conseillées et vous permettront de suivre cette formation plus confortablement. Nous vous invitons à réaliser le quiz de positionnement pour tester vos connaissances.

## Modalités d'exécution

---

Formation en présentiel ou Visioformation

## Modalités pédagogiques

---

Type de formation : Intra, inter, commandé

L'animation pédagogique permet de susciter l'engagement des stagiaires et de favoriser l'interactivité avec le formateur

Animation pédagogique ponctuée de questions/réponses entre les stagiaires et le formateur

Mise en œuvre pédagogique par des exemples pratiques et des mises en situation professionnelles illustrant la théorie

Un support de formation est mis à disposition de chaque stagiaire préalablement à la formation de manière dématérialisée

## Modalités Techniques

---

En présentiel : salle de formation adaptée avec tableaux et vidéoprojecteur ; respect des règles sanitaires et de sécurité d'accueil du public

En visioformation : plateforme de visioconférence adaptée à l'animation pédagogique (interactions orales ou écrites, partage d'écrans et de documents en direct, replay) ; accompagnement technique possible par assistance téléphonique pour la première connexion et la découverte environnementale de la plateforme

## Modalités d'encadrement

---

Inafon s'assure préalablement à la formation que le formateur dispose des qualités pédagogiques et des compétences techniques d'expertise nécessaires pour dispenser la formation

## Modalités de suivi et appréciation des résultats

---

Emargement par les stagiaires participants et l'intervenant Feuille d'emargement signée en présentiel ou électroniquement (régularisée par l'édition du rapport des connexions à la plateforme de visioconférence)

Evaluation à chaud à l'issue de la formation :

Un quiz en ligne est adressé à chaque stagiaire afin de lui permettre d'évaluer ses connaissances et compétences acquises au cours de la formation. Les résultats de l'évaluation restent confidentiels pour chaque stagiaire ;

Un questionnaire en ligne de satisfaction de fin de formation est adressé à chaque stagiaire (enquête mesurant la qualité organisationnelle et pédagogique de la formation).

Evaluation à froid à l'issue de la formation :

Une enquête annuelle en ligne est adressée au commanditaire afin d'évaluer le transfert des acquis et des compétences en situation opérationnelle et de travail

## Remise d'une attestation

---

Une attestation de présence et un certificat de réalisation de formation sont remis à chaque stagiaire à l'issue de la formation